



ACCUEIL → EMPLOIS → TECHNICO COMMERCIAL SÉDENTAIRE H/F

# Technico Commercial Sédentaire H/F

#64106 - Offre publiée le 29/03

69 - Rhône

CDI

€ 40/55K€

Talents Commerciaux, cabinet de recrutement spécialisé en Commerce et Marketing, vous propose régulièrement des offres d'emploi ciblées sur ces métiers.



Candidature simplifiée, sans lettre de motivation



1 seul entretien avec le cabinet avant de rencontrer nos clients



Suivi de A à Z, jusqu'à la fin de la période d'intégration

## Les missions principales pour le poste Technico Commercial Sédentaire H/F

Notre cabinet recherche pour l'un de nos clients, un grand groupe industriel spécialisé dans la conception de ventilateurs industriels, un Technico Commercial Sédentaire H/F.

Afin de continuer à développer l'activité, nous recherchons un Technico Commercial Sédentaire (H/F) dans le cadre d'une création de poste.

**Rattaché(e) directement au Responsable commercial, vous développez et pérennisez l'activité de vente dans le respect de la politique définie par la Direction Commerciale et des règles en vigueur dans l'Entreprise:**

- Développer et entretenir des relations à long terme avec les différents contacts (BE, Achat, Juridique, Projet...) des clients stratégiques ;
- Prendre connaissance des besoins des clients proposés par le responsable du secteur, les traduire en offres commerciales et les soumettre au bureau d'étude ;
- Identifier et exploiter les opportunités de croissance des comptes existants et des prospects dans les domaines d'activité équivalents ;
- Apporter le conseil technique et réaliser la promotion du savoir-faire de l'entreprise ;
- Gérer les négociations commerciales et contractuelles avec les clients ;
- Répondre aux sollicitations techniques et commerciales des clients, en coordination avec les services internes.

**Poste basé à proximité de Lyon (69).**

## Le profil recherché

**Idéalement issu(e) d'une formation Commerciale et/ou technique, vous disposez de minimum 3 ans d'expérience réussie dans la vente de produits techniques et industriels. Poste avec potentielle évolution professionnelle.**

**Une connaissance dans le domaine du génie mécanique, de l'électronique, du thermique ou du climatique est requise.**

**Un bon niveau d'anglais est indispensable, au vu de la clientèle internationale.**

Vous avez la capacité à gérer de manière autonome plusieurs dossiers technico-commerciaux parfois complexes.

Fin(e) négociateur(rice), vous êtes reconnu(e) pour vos qualités d'analyse, de réactivité et d'organisation.

Votre relationnel et vos facilités à communiquer vous permettent de travailler en équipe naturellement.

**Rémunération fixe attractive + variable**

**Intéressement / Participation / Tickets restaurants / Télétravail**

*En déposant votre CV, vous acceptez que les informations recueillies à partir de votre CV fassent l'objet d'un traitement informatique destiné au Groupe LINKING TALENTS. Nous collectons vos données afin d'étudier votre candidature, vous intégrer à notre vivier de candidats et/ou vous adresser du contenu en lien avec votre recherche d'emploi.*

*Vous disposez d'un droit d'accès, de rectification, d'effacement, de limitation, d'opposition et de portabilité des données personnelles vous concernant, et de définition des directives relatives au sort de vos données après votre décès. Vous pouvez exercer ces droits en cliquant [ici](#). En cas de contestation, une réclamation peut être introduite auprès de la CNIL. Pour en savoir plus sur notre politique de protection de vos données personnelles, cliquez [ici](#).*